



プロと叶えるクラウドファンディング

SCFS協会

Sigyo Crowd Funding Supporters

おなじ相手がいい

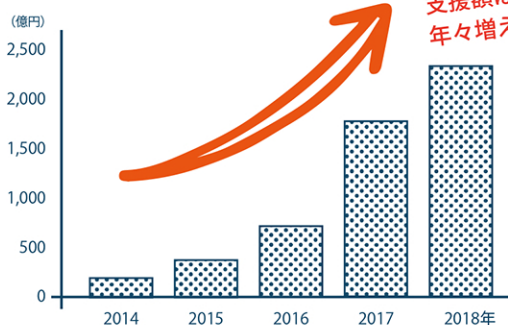
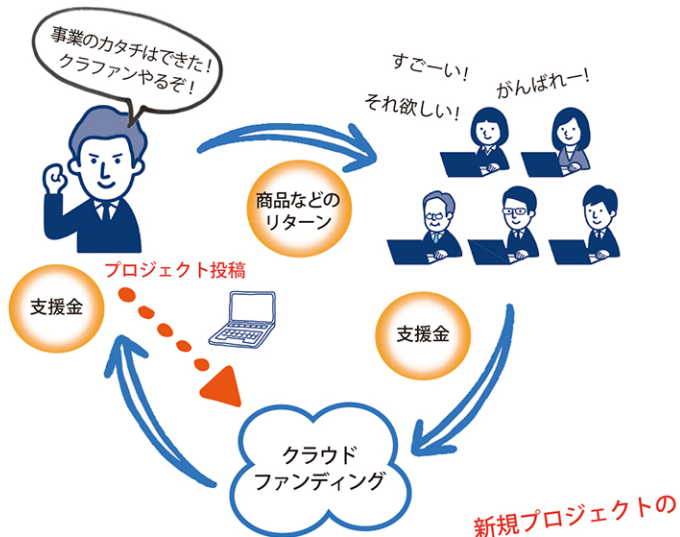
頼られる士業になるためのクラウドファンディングという

武器を持つ

2つの方法

クラウドファンディングとは

事業プランを投稿することで、資金調達ができる！共感を得ることで賛同者を集められる！と大注目の仕組みです。



新規プロジェクトの支援額は年々増えています！

クラウドファンディングの支援の一例

事例1

現在の支援総額 **3,713,000円**
 145%
 目標金額は2,500,000円

バトロン数 **334人**

募集終了まで残り **終了**

板五米店

板五米店 古民家を再生し、地域のコミュニティスペースとなるカフェに改装。10日で目標金額達成！支援者とのつながりで継続的に来店。

事例2

現在の支援総額 **2,285,500円**
 110%
 目標金額は2,000,000円

バトロン数 **73人**

募集終了まで残り **終了**

アンド・ステディ

人形町にあるオーダーメイドシューズを全国展開するためのプロモーションに。人気の商品を確認し、認定資格を作り販売代理店も獲得！

事例3

現在の支援総額 **1,066,000円**
 100%
 目標金額は1,000,000円

バトロン数 **41人**

募集終了まで残り **終了**

プランエッジ

プレゼント 新規商品のプロモーション。プレスリリースの活用によりメディアが取り上げ、想定していなかった商圏での販売を実現。



士業にとってクラウドファンディングはなぜ武器となるのか

貴事務所のサービスに「クラウドファンディングの支援」を加えませんか？

1. 事務所の差別化に 2. 顧客との関係性の構築に 3. 収益の一つに

創業の支援を行っている事務所にとっては、クラウドファンディングは非常に相性が良いです。ですが、まだまだクラウドファンディングのわかる士業は少ないのが現状です。クラウドファンディングの支援を通じ、新規顧客の開拓につながります。

クラウドファンディングの支援を行うには、クライアントの事業の背景、強みや弱みなどを正しく理解する必要があります。打合せを通じて、クライアントとの信頼関係が構築できると共に、クライアントに感謝され、顧客満足度の向上につながります。

認定サポーターが当協会を通じて支援したクラウドファンディングのプロジェクトが成功した際には、プラットフォーム手数料から5%をお支払いいたします。クライアントには資金負担なく、貴事務所の収益となります。

クラウドファンディング支援から顧問契約につながる可能性大！

よし！
やってみるか

クラウドファンディングという武器を持つ 2つの方法はこちら



当協会の認定ロゴ
ホームページや名刺に
使って、クラウドファン
ディングに詳しいこと
をアピールできます

	業務提携	認定サポーター
月会費（税抜）	5,000 円	30,000 円
獲得報酬	紹介手数料（2%）	紹介手数料（2%）または サポート報酬（5%）
プロモーション	—	当協会からの顧客の紹介 当協会 HP での紹介 ●認定ロゴの使用
その他のサポート	簡易マニュアルを提供	ノウハウ+マニュアルを提供 成功事例の解説 ●個別相談+アドバイス ●打合せ同席（原則都内） ●CAMPFIREセミナールームの利用

※ライター派遣、動画作成など、成功につながる有料のオプションもございます

- ◆紹介手数料：紹介いただいた案件が CAMPFIRE で成功した際、支援額の2%を貴事務所へお支払いします。または、プラットフォーム手数料を2%割引します。
- ◆サポート報酬：貴事務所にて CAMPFIRE でクラウドファンディングの起案（記事作成）のサポートをしていただきます。サポートした案件が成功した際に、支援額の5%を貴事務所へお支払いします。

SCFS 協会は「CAMPFIRE」と提携して「FAAVO東京板橋」を運営しています

資料ダウンロードはこちら



ホームページはこちら



お問合せはこちら

info@sigyo-cf-kyokai.com



プロと叶えるクラウドファンディング
SCFS協会
Sigyo Crowd Funding Supporters